

SERVICIOS

AECA Group

Sinergia de recursos como estrategia de ahorro

Assessoria Energètica Catalana (AECA) nació en 1994 como una ingeniería eléctrica de Alta tensión. En estos veinte años de presencia en el sector, la compañía no solo ha crecido, sino que ha sabido evolucionar año tras año para responder a las necesidades de sus clientes.

Hoy, AECA Group ofrece mucho más que su trabajo en la puesta en marcha y el mantenimiento de media y alta tensión. El secreto de su éxito, según explica Robert Aliana, socio fundador de la empresa, ha sido “reinventarnos día a día. Eso es lo que nos ha permitido ser una empresa puntera durante todos estos años”.

Nuevas líneas de negocio

En efecto, empleando siempre el mismo equipo de ingenieros y siendo fiel a la filosofía de sus socios fundadores, AECA ha ido diversificando sus servicios y abriendo nuevas áreas de negocio, entre las que se encuentran el asesoramiento energético, la implantación de luminarias LED y los mantenimientos de alta tensión. Poner en marcha esa estrategia no ha sido sencillo, como nos cuenta Aliana: “Estos 20 años han supuesto un largo camino de aprendizaje constante en campos en los que no estábamos presentes, como las energías renovables, la eficiencia energética, el tratamiento de aguas y la construcción en la modalidad de Energía Positiva,

es decir, aquella en la que los edificios generan más energía de la que consumen”.

Esa vocación innovadora e inquieta ha hecho que AECA Group también se haya internacionalizado, sobre todo gracias al desarrollo de soluciones muy técnicas e innovadoras que les permiten ofrecer servicio a sus clientes allá donde sea necesario.

El futuro: 4Sincro

En esa actitud de evolución continua, AECA Group ha dado un paso adelante con la puesta en marcha de un nuevo equipo llamado 4Sincro, cuya labor es entrelazar y sincronizar a todos los niveles los polígonos industriales catalanes para maximizar la competitividad de las empresas. Se trata de un nuevo modelo de gestión de las zonas industriales que haga aflorar “las sinergias y la eficiencia que ofrece cualquier concentración empresarial para promover servicios, proyectos y soluciones conjuntas más eficientes”, explica Aliana. “Para mantener la competitividad de las empresas catalanas tendremos que apostar por el territorio y por las sinergias industriales, esto

nos hará más fuertes, a nuestro entender juntos no sumamos, multiplicamos”, añade Ramón Nicolau, socio fundador de AECA Group.

El concepto principal de este nuevo negocio es aprovechar el potencial que tienen las empresas en sus polígonos para establecer alianzas que les permitan optimizar recursos en algunos casos, comenzando por los servicios. En este sentido, Robert Aliana explica que “si las labores de mantenimiento de varias empresas vecinas puede coordinarse en un único proveedor que gestione la agenda de actuación, el coste global para todas ellas desciende. Y lo mismo puede decirse no sólo de los servicios, sino también en materia de compra de energía; si unimos la capacidad de varias empresas podemos obtener mejores precios que redunden en una mayor competitividad”.

En una segunda fase, la idea de 4Sincro es ayudar a que se establezcan sinergias de colaboración dentro del propio polígono, pero no sólo en aspectos relacionados con los servicios, sino también con las perso-



■ AECA Group consultoría especializada en reducción de costes energéticos

mercados emergentes que operan con unos costes muy ajustados, para muchas empresas resulta muy complicado crecer desde dentro. Por eso es necesario un cambio de modelo que AECA Group y 4Sincro ofrecen e implementan en algunas de las concentraciones industriales más representativas del territorio”, concluyen desde la empresa.

nas, la innovación y otras oportunidades. “En un contexto como el actual donde existen dificultades de acceso a la financiación, una dura competencia y también